



**PRESENTE UN PROGRAMME DEDIE**

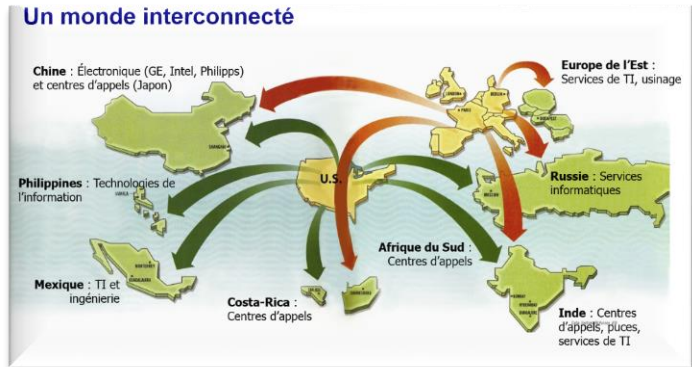
## **INTERNATIONAL PURCHASING & SUPPLY-CHAIN**

## Contexte

### La mondialisation du business

Quel que soit le secteur d'activité dont on parle, de l'industrie au retail, et même le médical ou l'agroalimentaire, le business est désormais mondial. On achète un produit de base dans un pays... il va ensuite être transformé dans un second... puis assemblé dans un troisième, pour être finalement vendu ailleurs, le plus souvent en Europe ou en Amérique du nord.

Au final, les entreprises vont devoir gérer une combinaison de difficultés : des achats et une supply-chain mondialisées.



### Une révolution copernicienne

Mais tout ceci ne serait rien si le Web (le M-commerce en particulier) n'était pas venu compliquer encore les choses.

Amazon, dans son service Premium, propose une livraison le lendemain pour pratiquement toute sa gamme ! C'est le prix à payer pour un retailer qui veut coller aux attentes des consommateurs, l'œil rivé à leurs smartphones, en attente de chaque nouveauté sur le marché.

Vente Privée théatralise les ventes quotidiennes, espérant que leurs clients aillent chaque jour sur leur site.

... et tous ces produits auront été achetés quelque part dans le monde – là où c'est le plus avantageux... puis auront été transportés, stockés, puis de nouveau transportés jusqu'à ce qu'un livreur sonne à votre porte à l'heure de rendez-vous prévue.

### Votre prochain univers

Notre cursus vous préparera à ces missions passionnantes, d'achats et de gestion des flux, pour des environnements industriels, de services ou de commerce.


Vos débouchés naturels seront (entre autres) :

- Achats : acheteurs industriels ou de négoce
- Prestation : responsable d'entrepôts ou de services transports
- Supply-Chain : responsable planning ou ordonnancement....

## Offre de Formation

Une offre de formation débouchant sur un **Master d'Etat** (sous condition d'un semestre à Dublin sur les 2 années d'études) et d'un **titre RNCP niveau 1**.

## Former des Bac +5 aux Achats Internationaux & Supply-Chain

En collaboration avec Griffith College,  nous avons bâti un programme original qui répond à cet objectif, en formation initiale ou en formation continue.

### Achats internationaux

Comment obtenir le meilleur produit au meilleur prix, où qu'il se trouve – à notre porte ou à 10000 kms ?

### Gestion des flux physiques

Comment gérer des flux d'une complexité inouïe, dans un souci constant de rapidité extrême et au moindre coût ?

### Gestion des flux d'information

Comment collecter, agréger et analyser la masse d'informations disponibles, absolument nécessaires à la bonne gestion des flux physiques et des achats ?

### Management international

Comment collaborer, coopérer, manager... des équipes ou des partenaires distants de milliers de kilomètres et parlant souvent un anglais approximatif ?

### Marketing international

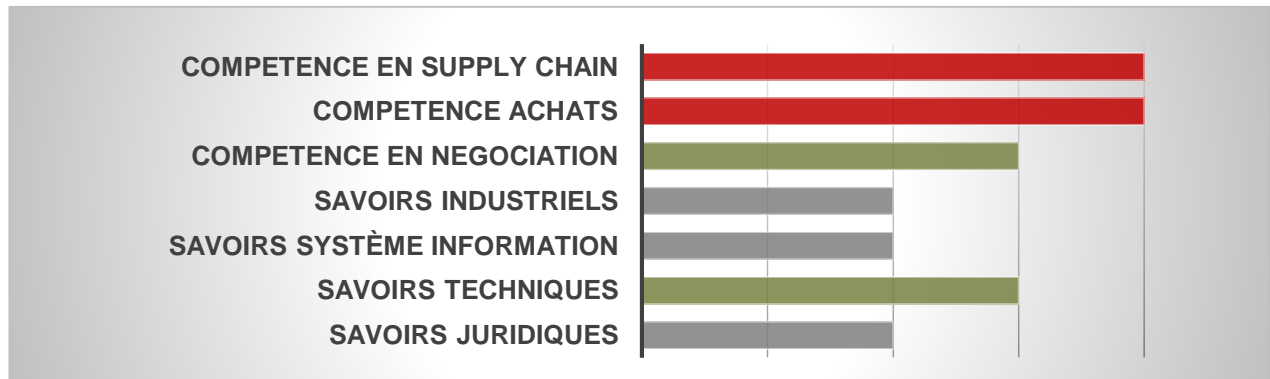
Comment aborder rapidement et efficacement un nouveau marché, achats ou ventes ?

### Et bien sûr, les matières classiques d'un niveau master :

- Analyse financière approfondie
- Marketing général
- Data mining
- Langue étrangère...

## ACQUISITION DE CONNAISSANCES ET DE SAVOIR-FAIRE

Au cours des 2 années de Master, les étudiants auront la possibilité de couvrir l'intégralité des outils, des méthodes et savoir-faire nécessaires à la maîtrise de leur futur job.



### Compétence en négociation & travail collaboratif :

L'acheteur, et encore plus le SC Manager sont au confluent des grandes missions de l'entreprise, que sont produire et vendre, avec une difficulté supplémentaire, celle de devoir négocier en permanence avec des partenaires extérieurs : transporteurs, fournisseurs, différents prestataires... Une solide compétence managériale est dès lors un gage de réussite apprécié.

### Compétence en achats industriels et « sur étagère » :

Acheter du temps-machine chez un sous-traitant ou des chaussettes sur un marché asiatique relèvent tous deux des achats mais ils sont très différents et nécessitent une formation spécifique.

### Compétence en Supply-Chain :

Faire en sorte que le livreur sonne à l'heure voulue pour vous livrer le colis acheté la veille sur le net alors qu'il est stocké aux USA ; voilà le challenge.

### Des savoirs indispensables :

- Web ; le connaître dans toutes ses dimensions
- Système d'Information ; les ERP, comment les maîtriser
- Techniques ; les principes du Lean, sanctionnés par la certification 'Basic' de l'Apics
- Juridiques : pour s'assurer d'être payés et/ou de recevoir les produits commandés

## DESCRIPTIF DES UNITES DE VALEUR

**Les unités de valeur sont développées harmonieusement au long des 2 années d'études, sur la base d'enseignements traditionnels et de :**

Serious Games sélectionnés pour leur intérêt pédagogique, la réputation du concepteur (l'Oréal, ou l'Apics) et pour la visibilité offerte aux étudiants qui entrent en compétition avec des Teams des plus prestigieuses Universités et Grandes Ecoles comme HEC, Stanford...

La certification 'Basic' de l'Apics ouvre les portes des multinationales.

Cases Study permettant de se confronter à une expérience de management sur des sujets réels ; Studyka est notre partenaire pour cela

### UE1- MANAGEMENT

- ⇒ Stratégie de développement du business à l'international en B to B
- Au-delà des cours traditionnels, le cours s'appuie sur un serious game développé par l'Oréal :
  - Un serious game de stratégie très élaboré - <http://www.brandstorm.loreal.com/concept-page-the-game>

### UE2- GESTION

- ⇒ Maitriser les arcanes de la gestion, d'une entreprise ou d'un service
- Des cours et des Case Study issus de cas réels d'entreprises

### UE3- ACHATS – SUPPLY-CHAIN

- ⇒ Maitriser les méthodologies et techniques propres aux Achats et à la Supply-Chain
- Module orchestré autour de la certification 'Basic' de l'Apics , en plus du Master et/ou du Titre RNCP - <http://www.apics.org/careers-education-professional-development/certification>
- Participation au célèbre Serious Game développé en partenariat avec les professionnels et l'Apics <https://www.youtube.com/watch?v=569rpzn2P7A>

### UE4- RESSOURCES HUMAINES

- ⇒ Développer les compétences et savoir-faire en matière de négociation internationale
- Des cours de professeurs et de professionnels des RH

## UE5- OUTILS D'AIDE A LA DECISION

- ⇒ Disposer des outils de collecte des données et d'analyse
- Data Mining, Big Data n'auront plus de secret pour les étudiants, en complément des nécessaires compétences en statistiques et des outils de présentation modernes

## UE6- DROIT

- ⇒ Connaitre les règles de droit commercial et des arbitrages, souvent utilisés à l'international
- Des cours de droit et de professionnels

## UE7- LANGUES ETRANGERES

- ⇒ Etre en capacité d'interagir avec des partenaires étrangers
- Des cours et la préparation au TOEIC - <http://etsglobal.org/Fr/Fe/Tests-et-preparation/Les-tests-TOEIC>

## UE8 - PROJET PROFESSIONNEL ENTREPRISE

- ⇒ Préparer l'entrée dans le monde professionnel
- Le cours s'appuie en particulier sur 2 approches participatives :
  - Studyka, qui propose aux étudiants de nombreuses Universités et Grandes Ecoles de travailler sur des cas concrets d'entreprises - <http://fr.studyka.com>
  - ... et bien sûr The Cool Connection, parfaitement adapté aux spécifités du cursus.

## LES CONDITIONS ADMINISTRATIVES ET FINANCIERES

### Cursus, agenda et planning :

- 1 100 heures de formation, réparties sur les 2 années
- La première année sur Annecy ainsi que le premier semestre de la seconde année ; possibilité de passer le second semestre à Dublin
- Un rythme adapté aux besoins des entreprises :
  - 2 semaines bloquées sur l'année
  - Une alternance de 2 semaines en entreprise et 3 jours en centre de formation
  - Des séminaires 5 samedis par an

### Certification :

Les étudiants en formation initiale ou en formation continue bénéficient d'un Titre RNCP Certifié par l'Etat de niveau 1 (niveau master, doctorat).

### Frais de formation :

- Pour les étudiants en contrats de professionnalisation, les frais pédagogiques sont pris en charge par les OPCA.
- Pour les étudiants en classique, les frais s'élèvent à 7000 € par année.

